

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
"САМАРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ"
Кафедра экономической теории

Л.В. Белова, О.Ю. Кузьмина

РАБОЧАЯ ТЕТРАДЬ
по дисциплине
"Институциональная экономика"

Часть 3. САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА

Издание второе

Самара
Издательство
Самарского государственного экономического университета
2015

УДК 30(007)
ББК У 01
Б 43

Рецензент доктор экономических наук,
профессор *Г.В. Семенов*

Печатается по решению
редакционно-издательского совета университета

Белова, Л.В.

Б 43 Рабочая тетрадь по дисциплине "Институциональная экономика" [Текст]. В 3 ч. Ч. 3. Самостоятельная работа / Л.В. Белова, О.Ю. Кузьмина. - 2-е изд. - Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2015. - 60 с.
ISBN 978-5-94622-528-1

Рабочая тетрадь по дисциплине "Институциональная экономика" составлена в соответствии с программой курса. В ней рассматриваются основные понятия институциональной экономической теории (формальные и неформальные институты, трансакционные издержки, права собственности, контракты и др.) и проблемы развития современных институтов. Тетрадь состоит из трех частей.

Третья часть - это рабочая тетрадь для самостоятельной работы студентов. Она используется после изучения темы занятия, содержит тесты, кейсы, задания (темы) по написанию эссе. В кейсах представлены реальные практические ситуации, которые следует обсудить с применением знаний по той или иной теме курса. Работа с этим материалом способствует закреплению и проверке знаний по теме, формированию навыков решения типовых задач и упражнений, развитию умения анализировать конкретные ситуации, выработать пути решения проблем.

Предназначена для студентов направления подготовки "Экономика" (квалификация (степень) "бакалавр") всех форм обучения.

УДК 30(07)
ББК У 01

ISBN 978-5-94622-528-1

© Белова Л.В., Кузьмина О.Ю., 2015
© Самарский государственный
экономический университет, 2015

СОДЕРЖАНИЕ

Тема 1. Введение в институциональную экономическую теорию.....	4
Тема 2. Инструментарий институциональной экономики	8
Тема 3. Теория транзакционных издержек	15
Тема 4. Теория прав собственности	31
Тема 5. Институциональная система	35
Тема 6. Контрактная организация экономических взаимодействий	36
Тема 7. Институциональная теория фирмы	45
Тема 8. Институциональная теория государства	48
Тема 9. Эволюционная концепция экономической динамики	54

Тема 1. Введение в институциональную экономическую теорию

Задание 1

Выберите единственно верный ответ.

1. Кто из экономистов является автором "Гарвардского барометра":

- У. Митчелл;
- Дж. Коммонс;
- Дж. М. Кейнс;
- М. Фридмен;
- Т. Веблен;
- Р. Коуз.

2. Какая из современных экономических теорий предполагает рекомендации по решению проблемы отрицательных внешних эффектов:

- теория прав собственности;
- монетаризм;
- теория общественного выбора;
- кейнсианство.

3. Что составляет основу методологии институционализма:

- междисциплинарный подход к анализу экономических явлений;
- эволюционистский подход;
- критика капитализма с нравственно-психологических позиций и разработка рекомендаций по реформированию капитализма;
- все вышеперечисленное.

4. К институтам относят следующие категории и явления:

- государство;
- семья;
- монополии;
- профсоюзы;
- религия;
- нравы;
- все вышеперечисленное.

5. Понятие "эффект Веблена" характеризует ситуацию влияния потребительского поведения на рост спроса в связи:

- с неизменными ценами;

- со снизившимся уровнем цен;
- с возросшим уровнем цен.

6. Согласно Дж. Коммонсу, стоимость формируется:

- затратами труда;
- соотношением спроса и предложения;
- юридическим соглашением "коллективных институтов".

7. У.К. Митчелл - родоначальник одного из течений институционализма, получившего название:

- социально-психологическое;
- социально-правовое;
- конъюнктурно-статистическое.

8. Экономическое учение У. Митчелла явилось основой:

- теории предельной полезности;
- концепции бескризисного цикла;
- теории эволюции природы Ч. Дарвина.

9. С признанием дефицитности какого ресурса связана концепция "зрелой корпорации" и "техноструктуры" Дж. Гэлбрейта:

- труда;
- капитала;
- предпринимательства;
- информации.

10. Т. Веблен пороком капитализма считал:

- несовершенство юридических норм;
- нечестную конкуренцию;
- несовершенство операций по продаже ценных бумаг;
- противоречия между индустрией и бизнесом;
- отсутствие системы социального страхования;

Задание 2

Ответьте утвердительно или отрицательно (да или нет).

1. Институционалисты исходят из того, что люди нерациональны, а экономика далека от состояния равновесия. _____

2. Если в трудах авторов классической школы не допускались даже намеки на возможность реформирования экономической жизни общест-

ва, то институционалисты выдвигали план по реформированию капитализма. _____

3. Средством смягчения циклических колебаний и достижения благоприятной экономической конъюнктуры должно, по мнению У. Митчелла, явиться создание специального государственного планирующего органа. _____

4. Дж. Коммонс видел все пороки капитализма в несовершенстве юридических норм. _____

5. Неинституционализм отличается от предшествующих теорий институционализма использованием методологии неоклассики. _____

6. Теорема Коуза применима при нулевых транзакционных издержках. _____

7. Является ли повседневная покупка хлеба в ближайшем магазине отражением полностью рационального поведения потребителя? _____

8. Являются ли иллюстрацией модели неполной рациональности действия студента при подготовке к зачету? _____

9. Являются ли иллюстрацией нормы эмпатии требования, которые обычно предъявляет студентам преподаватель? _____

10. Является ли институтом распорядок дня на предприятии? _____

Задание 3

Определите, кто "лишний"?

1

- Т. Веблен
- Дж. Коммонс
- У. Митчелл
- Дж. Б. Кларк

2

- Дж. Гэлбрейт
- Дж. Робинсон
- Р. Коуз
- Дж. Бьюкенен

3

- Ф. Лист
- В. Зомбарт
- Г. Шмоллер
- Г. Госсен

Задание 4

Найдите пару.

- | | |
|-----------------|--|
| 1. Т. Веблен | а) характеристика политэкономии как национальной науки |
| 2. Дж. Коммонс | б) "гарвардский барометр" |
| 3. У. Митчелл | в) техноструктура |
| 4. Дж. Гэлбрейт | г) "Протестантская этика и дух капитализма" |
| 5. Р. Коуз | д) теория сделки |
| 6. Дж. Бьюкенен | е) поиск политической ренты |
| 7. Ф. Лист | ж) теория прав собственности |
| 8. М. Вебер | з) противоречие между индустрией и бизнесом |

Основная литература

Кузьминов, Я.И. Курс институциональной экономики: Институты, сети, трансакционные издержки, контракты: учеб. для вузов / Я.И. Кузьминов, К.А. Бендукидзе, М.М. Юдкевич. - М. : ГУ-ВШЭ, 2006.

Олейник, А.Н. Институциональная экономика: учеб. пособие / А.Н. Олейник. - М. : ИНФРА-М, 2009.

Дополнительная литература

Автономов, В.С. Модель человека в экономической науке / В.С. Автономов. - СПб. : Экон. школа, 1998.

Автономов, В.С. Человек в зеркале экономической теории: (Очерк истории западной экономической жизни) / В.С. Автономов. - М. : Наука, 1993.

Веблен, Т. Теория праздного класса / Т. Веблен. М. : Прогресс, 1984.

Гэлбрейт, Дж.К. Экономические теории и цели общества / Дж.К. Гэлбрейт. - М. : Прогресс, 1976.

История экономических учений: учеб. пособие / под общ. ред. В. Автономова, О. Ананьина, Н. Макашевой. - М. : ИНФРА-М, 2009.

Капелюшников, Р.И. Новая институциональная теория / Р.И. Капелюшников // Сайт института свободы "Московский либертариум". - URL: <http://www.libertarium.ru/10625>, свободный. - Загл. с экрана.

Юдкевич, М.М. Курс институциональной экономики / М.М. Юдкевич, Е.Л. Подколозина. - М. : ГУ ВШЭ, 2009.

Тема 2. Инструментарий институциональной экономики

Задание 1

Выберите верный ответ (верных ответов может быть несколько).

1. Компонентами рутин являются:

- знания;
- навыки;
- нормы;
- ценности.

2. Выберите верные утверждения:

- технологические рутины, как правило, решают задачу координации с другими людьми;
- в поведении Робинзона Крузо не может быть отношенческих рутин;
- технологические рутины формируются при достаточно высоком уровне развития технологий;
- отношенческие рутины формируются при достаточно хорошо развитой системе отношений в обществе.

3. Ментальные модели:

- формируются во взаимодействии с другими людьми;
- передаются по наследству;
- возникают при критическом анализе поведения других людей;
- содержат представления об окружающей среде.

4. Компонентами культуры являются:

- ценности;
- механизмы разрешения конфликтов;
- знания;
- навыки.

5. Выберите верные утверждения, касающиеся связи культуры и экономического благосостояния:

- культура не влияет на экономическое благосостояние, поскольку лежит во внеэкономической сфере и определяет только "нерыночные" факторы поведения;
- культура положительно влияет на благосостояние, поскольку люди с высоким уровнем экономической культуры редко ведут себя неэффективно;
- культурные стереотипы могут оказывать отрицательное влияние на экономическое благосостояние;
- культура определяется уровнем благосостояния.

6. Выберите верные утверждения, характеризующие различия между уровнями пирамиды экономической культуры:

- ценности играют наибольшую роль на уровне теоретической экономической культуры;
- в основе теоретической экономической культуры лежат накопленные обществом навыки;
- на уровне массовой экономической культуры ценности доминируют над знаниями;
- роль знаний на всех уровнях пирамиды экономической культуры одинакова и отражает уровень знаний об экономических отношениях в данном обществе.

7. Влияние ценностей на экономический выбор:

- всегда положительно;
- всегда отрицательно;
- может быть как положительным, так и отрицательным;
- зависит от системы государственного принуждения к следованию институтам.

8. Издержки принуждения к следованию нормам:

- одинаковы для всех индивидов, принадлежащих одной социальной группе;
- приводят к росту издержек, связанных с внедрением формальных институтов;
- обусловлены эффективностью реализации правил, основанных на этих нормах;
- могут быть минимизированы за счет внедрения формальных правил.

9. Выберите верные утверждения, касающиеся соотношения норм и правил:

- нормы и правила суть одно и то же. В зависимости от контекста принято употреблять тот или иной термин;
- и нормы, и правила могут быть как формальными, так и неформальными;
- нормы, в отличие от правил, не ориентированы на конечный результат;
- правила, в отличие от норм, воспринимаются людьми субъективно.

10. Правила не могут исполнять функцию:

- координации;
- обеспечения предсказуемости поведения;
- обучения формальным институтам;
- кооперации.

11. Выберите верные утверждения, характеризующие происхождение и природу правил:

- формальные правила всегда складываются путем закрепления существующих неформальных правил;
- формальные правила не могут существовать там, где нет правил неформальных;
- наличие противоречий между формальными и неформальными правилами является достаточным основанием для изменения формальных правил;
- все перечисленное не верно.

12. Следующие утверждения наиболее точно характеризуют относительную эффективность неформальных правил:

- неформальные правила всегда эффективнее формальных, поскольку учитывают ценностные установки экономических агентов;
- формальные правила всегда более эффективны, чем неформальные, поскольку более четко прописаны и доводятся, как правило, до всех членов общества;
- неформальные правила более эффективны в случае плотных социальных связей;
- формальные правила более эффективны в малых группах.

13. Выберите следующие утверждения, описывающие соотношение формальных и неформальных правил:

- неформальные правила всегда дополняют формальные;
- формальные и неформальные правила регулируют различные стороны жизни индивидов;
- существование неформальных правил затруднено без поддержки их формальными правилами;
- существование формальных правил затруднено без поддержки их неформальными правилами.

14. Возможны следующие источники возникновения неформальных правил:

- законодательное внедрение;
- объективизация существующих норм;
- поведенческие привычки;
- традиции.

15. Выберите верные утверждения касательно пирамиды формальных правил, предложенной Д. Нортон:

- правила, представленные на разных уровнях, характеризуются различным уровнем универсальности;

- правила, представленные на разных уровнях, характеризуются различным уровнем эффективности;
- правила, представленные на разных уровнях, характеризуются различным уровнем издержек принуждения к их исполнению;
- все перечисленное верно.

16. Экономические институты:

- позволяют снизить издержки выбора в условиях неопределенности;
- обуславливают глобальный минимум транзакционных издержек;
- являются стабильными только в том случае, если обладают своим эффектом эффективности;
- подчиняются принципу "естественного отбора": неэффективные институты со временем вытесняются эффективными.

17. В неоклассической парадигме:

- роль институтов нулевая;
- институты рассматриваются как ограничения, воспринимаемые людьми некритическим образом;
- рассматриваются только неформальные институты;
- не проводится различий между формальными и неформальными институтами.

18. Выберите верные утверждения:

- люди придерживаются своих ценностей вне зависимости от издержек такого поведения;
- на основе фундаментальных ценностей формируются моральные нормы;
- люди относятся к нормам морали, принятым в обществе, некритически и склонны рассматривать их как объективно заданные;
- абсолютных ценностей не существует.

19. Институты могут выполнять функции:

- обеспечение координации между экономическими агентами;
- решение проблемы безбилетника;
- повышения уровня рациональности экономических агентов;
- обучения.

20. Преимущества неформальных институтов над формальными:

- в том, что они допускают гибкость реализации санкций;
- в том, что они могут трактоваться по-разному в зависимости от решаемой задачи;
- проявляются в больших группах с редкими социальными связями;
- значительны в условиях слабого государства.

Задание 2

Ответьте на вопросы в конце кейса.

Одной из главных задач общественной магии является управление погодой. В частности, она должна была обеспечивать достаточное количество осадков. Вода необходима для жизни. В большинстве регионов мира ее количество зависит от выпадения ливневых дождей. Без дождя увядает растительность, страдают и умирают люди. Поэтому в первобытных обществах вызыватель дождя являлся весьма важной фигурой. Чтобы регулировать поступление атмосферных осадков, имелся, как правило, особый разряд колдунов. Средства, с помощью которых колдун стремится выполнять свои профессиональные обязанности, обычно, хотя и не всегда, опираются на принципы гомеопатической, или имитативной, магии. Если он хочет вызвать дождь, то подражает ему разбрызгиванием воды или имитацией облаков; если же он ставит своей целью прекратить дождь и вызвать засуху, то, напротив, обходит воду стороной и прибегает к услугам огня для того, чтобы выпарить слишком обильные выделения влаги. Такого рода ухищрения никоим образом не являются, как может показаться просвещенному читателю, достоянием одних лишь обитателей знойных пустынь Центральной Австралии, Восточной и Южной Африки, где часто месяцы подряд безжалостное солнце палит с голубого, безоблачного неба пересохшую, жаждущую землю. Они были и остаются достаточно обычным делом среди внешне цивилизованных народов и в более влажной европейской климатической зоне. Приведем примеры из области магии, общественной и частной.

Когда, например, в деревне около Дерпта (современный Тарту) испытывали необходимость в дожде, обычно трое мужчин взбирались на высокие ели в священной роще. Один из них в подражание грому бил молотком по котелку или небольшому бочонку; второй в подражание молнии высекал искры из горящих головней, а третий - его называли "вызыватель дождя" - разбрызгивал во все стороны воду из сосуда с помощью связки веток. На большом острове к западу от Новой Гвинеи - его название Гальмагера, или Гилоло, - шаман вызывает дождь, разбрызгивая воду по земле веткой, сорванной с определенного вида дерева. Если же, напротив, нужна была ясная погода, он поднимался на крышу хижины и, думая что есть мочи, размахивал руками, давая облакам знак, чтобы они проходили мимо.

Кроме арабов, огонь как средство прекращения дождя использовали и другие народы. Так, народы из Новой Британии, раскалив докрасна на огне камни, выносят их на дождь или же подбрасывают в воздух горячую золу. Они полагают, что дождь вскоре после этого прекратится, по-

тому что ему не нравится, когда его обжигают горячими камнями или золой. Обряды вызывания дождя до настоящего времени отправляются в Юго-Восточной Европе. Они покоятся на том же логическом фундаменте, что и перечисленные выше церемонии.

Вопросы:

Каковы отличия между технологическими и отношенческими рутинами? О каких рутинax идет речь в рассмотренной ситуации? В чем заключалась ошибка людей?

Основная литература

Аузан, А.А. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / А.А. Аузан. - М. : Инфра-М, 2011.

Кузьминов, Я.И. Курс институциональной экономики: Институты, сети, трансакционные издержки, контракты: учебник для вузов / Я.И. Кузьминов, К.А. Бендукидзе, М.М. Юдкевич. - М. : ГУ-ВШЭ, 2006.

Олейник, А.Н. Институциональная экономика: учеб. пособие / А.Н. Олейник. - М. : ИНФРА-М, 2009.

Дополнительная литература

Автономов, В.С. Модель человека в экономической науке / В.С. Автономов. - СПб. : Экон. школа, 1998.

Автономов, В.С. Человек в зеркале экономической теории: (Очерк истории западной экономической жизни) / В.С. Автономов. - М. : Наука, 1993.

Норт, Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики / Д. Норт. - М. : Начала, 1997.

Эггертссон, Т. Экономическое поведение и институты / Т. Эггертссон; пер. с англ. М.Я. Каждана; науч. ред. пер. А.Н. Нестеренко. - М. : Дело, 2001.

Юдкевич, М.М. Курс институциональной экономики / М.М. Юдкевич, Е.Л. Подколотина. - М. : ГУ ВШЭ, 2009.

Тема 3. Теория транзакционных издержек

Задание 1

Найдите верный ответ (верных ответов может быть несколько).

1. Примером транзакции управления:

- является покупка машины;
- является наем механика для починки машины;
- является уплата налога на машину;
- не является ничего из вышеперечисленного.

2. Примером транзакции рациионирования является:

- покупка компанией новых активов;
- наем компанией управляющего для новых активов;
- уплата компанией налога на прибыль, полученную с новых активов;
- направление государством средств, полученных в форме налогов, на субсидирование малого бизнеса.

3. Обмен подарками между родственниками или членами одной социальной группы, позволяющий им ощущать свою принадлежность к данной группе, по мнению К. Поланьи:

- является транзакцией перераспределения;
- является транзакцией домашнего хозяйства;
- является транзакцией взаимности;
- вообще не является транзакцией.

4. Социальные выплаты, которые власть может осуществлять как в свою пользу, так и в пользу своих подданных, по мнению К. Поланьи:

- являются транзакцией перераспределения;
- являются транзакцией домашнего хозяйства;
- являются транзакцией обмена;
- вообще не являются транзакцией.

5. Специфичность - это обозначение:

- дорогого актива;
- актива с высокой альтернативной стоимостью;
- актива с низкой альтернативной стоимостью;
- редкого актива.

6. Какие типы специфичности активов выделяет О. Уильямсон:

- специфичность физических активов, специфичность человеческих активов и целевые активы;
- специфичность местоположения, специфичность физических активов и целевые активы;
- специфичность местоположения, специфичность физических активов и специфичность человеческих активов;
- специфичность местоположения, специфичность физических активов, специфичность человеческих активов и целевые активы.

7. Следующий актив характеризуется высокой степенью специфичности:

- индивид, обладающий средним уровнем навыка работы на компьютере;
- партия банок с краской для деревянных поверхностей;
- большегрузный автомобиль;
- домна.

8. Какие типы транзакций требуют создания специальных структур управления ими:

- разовая сделка с участием неспецифичных активов;
- повторяющаяся сделка с участием неспецифичных активов;
- разовая сделка с участием специфичных активов;
- повторяющаяся сделка с участием специфичных активов.

9. Какие типы транзакций могут явиться причиной фундаментальной трансформации рыночных отношений в отношении взаимозависимости:

- разовая сделка с участием неспецифичных активов;
- повторяющаяся сделка с участием неспецифичных активов;
- разовая сделка с участием специфичных активов;
- повторяющаяся сделка с участием специфичных активов.

10. Транзакционные издержки:

- равны нулю во взаимодействиях внутри фирмы;
- равны нулю в экономике Робинзона Крузо;
- никогда не равны нулю;
- верного ответа нет.

11. Трансакционные издержки в экономике иногда сравнивают с трением в физической системе, потому что:

- подобное определение облегчает измерение трансакционных издержек;
- их зачастую игнорируют при решении экономических задач так же, как и трение при решении задач физических;
- эти издержки, как и трение, именно "то, чего не хватает до равновесия";
- все вышеперечисленное верно.

12. Затраты экономического агента на поиск информации, заключение контракта, оформление прав собственности:

- относятся к альтернативным трансакционным издержкам;
- относятся к прямым трансакционным издержкам;
- относятся к мотивационным издержкам;
- не являются трансакционными издержками.

13. Если высокие трансакционные издержки обуславливают отказ экономического агента от реализации трансакции, то такие издержки называются:

- альтернативными трансакционными издержками;
- прямыми трансакционными издержками;
- издержками координации;
- издержками мотивации.

14. К издержкам *ex ante* относятся издержки:

- поиска информации;
- принуждения к исполнению контрактов;
- ведения переговоров;
- мониторинга.

15. К издержкам *ex post* относятся издержки:

- составления контракта;
- ведения переговоров;
- мониторинга;
- защиты от третьих лиц.

16. К экспериментальным товарам относятся:

- товары, качества которых измеряются и продавцом, и покупателем на стадии *ex ante*; при этом издержки измерения несут обе стороны;

- товары, качества которых измеряются даже на стадии *ex post*, что сопряжено с издержками измерения;
- товары, качества которых измеряются и продавцом, и покупателем на стадии *ex ante*; при этом издержки измерения не несет ни одна из сторон;
- товары, качества которых измеряются покупателем на стадии *ex post*; при этом покупатель не несет издержек измерения.

17. Отметьте те утверждения, которые являются истинными в отношении транзакционных благ:

- транзакционные блага - это издержки, возникающие в процессе физического изменения материала, конечным результатом которого является продукт определенной ценности;
- транзакционные блага - это институты и технологии, доступ к которым хозяйствующий субъект может приобрести бесплатно или за определенную плату с целью снижения собственных транзакционных издержек;
- к транзакционным благам, в частности, относятся деньги;
- с транзакционными благами ассоциируется процесс обмена.

Задание 2

Ответьте на вопросы.

1. Охарактеризуйте подход Коммонса к определению транзакции. Какие три принципа, согласно Коммонсу, лежат в основе каждой транзакции? Как они связаны между собой? Как они меняют представление о транзакции по сравнению с неоклассической моделью?

2. Какие три основных типа трансакций выделяет Коммонс? Что лежит в основе классификации трансакций по Коммонсу? Чем выделенные Коммонсом типы трансакций отличаются друг от друга?

3. Приведите по одному примеру трансакций каждого типа, выделенных Коммонсом. Обоснуйте свой выбор. На основе этих примеров определите различия между трансакциями.

4. К какому типу трансакций в соответствии с классификацией, предложенной Коммонсом, можно отнести взаимодействие студентов с преподавателями? Аргументируйте свой ответ.

5. На каких принципах основана классификация трансакций Карла Поланьи? Приведите по одному примеру трансакций каждого типа, выделенных Поланьи. Как соотносятся типы трансакций, выделенные Поланьи, с типами трансакций, выделенными Коммонсом?

6. В чем отличие определения трансакций, предложенных Уильямсоном и Коммонсом? Ответ проиллюстрируйте примерами. Почему, с точки зрения Уильямсона, управление трансакцией столь же важный предмет анализа, как и трансакция?

7. Чем активы общего назначения отличаются от специфичных активов? Почему трансакции, в которых участвуют специфичные активы, требуют особых форм управления?

8. Какие типы трансакций выделил Уильямсон? Каким образом такие параметры трансакций, как их частота и степень специфичности активов, участвующих в них, влияют на выбор формы управления?

9. Почему в условиях повторяющихся сделок с участием специфичных активов происходит фундаментальная трансформация рыночных отношений? Приведите пример.

10. Какие факторы, характеризующие уровень и структуру трансакционных издержек, выделил Норт? Как они влияют на структуру трансакционных издержек?

11. Какие категории транзакционных издержек выделили Милгром и Робертс? Какой критерий лежит в основе их классификации? Охарактеризуйте категории издержек, которые выделили Милгром и Робертс, и приведите примеры, иллюстрирующие различия между ними.

12. К какой категории в соответствии с классификацией Милгрота - Робертса можно отнести издержки нанимателя по контролю за работниками? От каких факторов зависит величина этих издержек?

13. Каким образом стороны могут снизить издержки составления контракта? Позволит ли экономия на издержках составления контракта снизить также и транзакционные издержки после заключения контракта? Аргументируйте свой ответ.

14. Какие цели преследуют стороны, осуществляя мониторинг деятельности своих контрагентов? Какие факторы влияют на величину издержек мониторинга?

15. В каком случае издержки мониторинга, которые несет наниматель, будут выше - когда задание выполняет один работник или несколько? Почему?

16. В чем отличие транзакционных издержек от трансформационных? Приведите примеры.

17. Как связаны между собой транзакционные издержки до заключения контракта и транзакционные издержки после заключения контракта? Обоснуйте свой ответ. Приведите примеры, подтверждающие эту зависимость.

18. Как государство может снижать транзакционные издержки населения?

19. Как государство может повышать транзакционные издержки населения?

20. Сравните основные формы управления транзакциями (рынок, гибридные формы управления, фирма) по силе стимулов к добросовестному исполнению контрактных обязательств и необходимости административного контроля. Почему рыночные сделки, в которых задействованы идиосинкратические активы, связаны с высокими транзакционными издержками? К каким категориям транзакционных издержек, согласно Норту - Эггертссону, можно отнести транзакционные издержки, связанные с высокой специфичностью активов?

Задание 3

Ответьте на вопросы в конце кейса.

НЕОСВЕДОМЛЕННОСТЬ О СЕРВИСЕ. Машину мало купить, ее надо где-то обслуживать. Про сервис выбранной вами модели нужно узнать все досконально. И дело не только в его возможной дороговизне или проблемах с деталями. Вы можете остаться недовольны качеством сервиса, сроками ремонта и прочими нюансами. Не стоит доверять рекламе автосалонов о расширенной гарантии. Даже когда при годовой заводской гарантии салон дает трехлетнюю, она ограничена пробегом 15-30 тыс. км. И если пробег больше, деталь вам не заменят.

ПЕРЕОЦЕНКА УДОБСТВА АВТОКРЕДИТОВАНИЯ. При покупке машины в кредит на три года вы рискуете переплатить до 75-100 %. Кроме того, банки навязывают вам определенные страховые компании с завышенными тарифами. Обращайте внимание не столько на цену автомобиля в салоне, сколько на условия кредитования банков, с которыми он сотрудничает. Например, в одном салоне выбранный вами автомобиль стоит 30 000 долл., а в другом - 35 000 долл. Но вполне возможно, что с учетом процентов, выплачиваемых по кредиту, дополнительных

сборов и страховки в первом случае вы заплатите 50 000 долл., а во втором - 47 000 долл.

ПРЕНЕБРЕЖЕНИЕ ДИАГНОСТИКОЙ. Это особенно опасно при покупке подержанного автомобиля. Даже в салонах машины не всегда проходят предпродажную подготовку. Если вы изучили всю возможную литературу о том, как выбрать автомобиль, и захватили с собой опытного автомеханика, от неприятных "сюрпризов" это не спасет. Например, вам может попасться высушенная и отогретая "машина-утопленница" из Европы или прошедший кузовной ремонт и умело перекрашенный "перевертыш".

ЗАКАЗ МАШИНЫ У МАЛОЗНАКОМОГО "ПЕРЕГОНЩИКА". В худшем случае вас могут "кинуть": предоплата при заказе автомобиля составляет 100 % от его стоимости. В лучшем - привезти активно эксплуатировавшийся автомобиль (например, бывшее такси) со "скрученным" счетчиком или угнанную машину. Иногда перегонщик договаривается с владельцем, и заявление об угоне подается лишь после продажи машины в России. Сведения поступают в Интерпол, и вы остаетесь без автомобиля.

НЕВНИМАТЕЛЬНОСТЬ ПРИ ОФОРМЛЕНИИ. Ошибки в доверенности, оформляемой для постановки на учет в ГИБДД, или в справке-счете потом исправить будет сложно. В сервисной книжке обязательно должна быть проставлена дата продажи, иначе срок гарантии будет исчисляться с момента изготовления. В справке-счете должны быть указаны дата и место составления, суть и условия сделки, стоимость автомобиля и все сведения о нем, наименование и адрес магазина, а также ваши данные. Кроме того, покупаете ли вы машину в салоне или у частного лица, необходимо проверить ее юридическую историю. В салон автомобиль тоже попадает не с конвейера, а через нескольких перекупщиков. И надо убедиться в наличии договоров, фиксирующих каждую сделку.

Вопросы:

На основе рассмотренной ситуации приведите примеры трансакционных издержек по классификации трансакционных издержек Норта - Эггертссона (один пример на каждый тип издержек), возникающих после заключения контракта. Аргументируйте выбор примеров.

Каковы способы минимизации этих издержек?

К какой категории товаров можно отнести жилье (согласно структуре издержек измерения) и почему?

Ответьте на вопросы в конце кейса.

НЕДАЛЬНОВИДНОСТЬ. При покупке автомобиля в первую очередь надо ответить на вопрос: "Для чего он мне нужен?" По городским улицам совсем не обязательно ездить на Hummer, а Ford Ka не подходит для путешествий на дачу. Использование автомобиля "не по назначению" причиняет массу неудобств. К тому же машина может быстрее изнашиваться.

ПОКУПКА МАШИНЫ БЕЗ "ТЕСТ-ДРАЙВА". Это можно сравнить с приобретением обуви без примерки. Конечно, все дорогие современные автомобили комфортны и удобны, но вы выбираете его "под себя". Соответственно, если вы приобретаете машину жене или мужу, дочери или сыну, именно этот человек должен сидеть за рулем во время "тест-драйва".

ЗАКАЗ МАШИНЫ У МАЛОЗНАКОМОГО "ПЕРЕГОНЩИКА". В худшем случае вас могут "кинуть": предоплата при заказе автомобиля составляет 100 % от его стоимости. В лучшем - привезти активно эксплуатировавшийся автомобиль (например, бывшее такси) со "скрученным" счетчиком или угнанную машину. Иногда перегонщик договаривается с владельцем, и заявление об угоне подается лишь после продажи машины в России. Сведения поступают в Интерпол, и вы остаетесь без автомобиля.

ЖАДНОСТЬ. Заниженная цена должна не привлекать, а настораживать. "Срочно и дешево" машины продают знакомым. Цены на нерастаможенные автомобили выглядят заманчиво, но покупать такую машину без связей в соответствующих органах не следует. "Растаможка" порой стоит столько же, сколько и автомобиль, да и сама процедура будет длительной и проблемной.

НЕВНИМАТЕЛЬНОСТЬ ПРИ ОФОРМЛЕНИИ. Ошибки в доверенности, оформляемой для постановки на учет в ГИБДД, или в справке-счете потом исправить будет сложно. В сервисной книжке обязательно должна быть проставлена дата продажи, иначе срок гарантии будет исчисляться с момента изготовления. В справке-счете должны быть указаны дата и место составления, суть и условия сделки, стоимость автомобиля и все сведения о нем, наименование и адрес магазина, а также ваши данные. Кроме того, покупаете ли вы машину в салоне или у частного лица, необходимо проверить ее юридическую историю. В салон автомобиль тоже попадает не с конвейера, а через нескольких перекупщиков. И надо убедиться в наличии договоров, фиксирующих каждую сделку.

Вопросы:

На основе рассмотренной ситуации приведите примеры транзакционных издержек по классификации транзакционных издержек Норта - Эггертссона (по одному примеру на каждый тип издержек), возникающих после заключения контракта. Аргументируйте выбор примеров.

Каковы способы минимизации этих издержек?

Каким образом экономия на издержках *ex ante* может привести к увеличению издержек *ex post*? Приведите примеры из вышеописанной ситуации.

Основная литература

Аузан, А.А. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / А.А. Аузан. - М. : Инфра-М, 2011.

Кузьминов, Я.И. Курс институциональной экономики: Институты, сети, трансакционные издержки, контракты: учеб. для вузов / Я.И. Кузьминов, К.А. Бендукидзе, М.М. Юдкевич. - М. : ГУ-ВШЭ, 2006.

Олейник, А.Н. Институциональная экономика: учеб. пособие / А.Н. Олейник. - М. : ИНФРА-М, 2009.

Дополнительная литература

Автономов, В.С. Модель человека в экономической науке / В.С. Автономов. - СПб. : Экон. школа, 1998.

Автономов, В.С. Человек в зеркале экономической теории: (Очерк истории западной экономической жизни) / В.С. Автономов. - М. : Наука, 1993.

Норт, Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики / Д. Норт. - М. : Начала, 1997.

Эггертссон, Т. Экономическое поведение и институты / Т. Эггертссон; пер. с англ. М.Я. Каждана; науч. ред. пер. А.Н. Нестеренко. - М. : Дело, 2001.

Юдкевич, М.М. Курс институциональной экономики / М.М. Юдкевич, Е.Л. Подколотина. - М. : ГУ ВШЭ, 2009.

Тема 4. Теория прав собственности

Задание 1

Найдите единственно верный ответ.

1. Право собственности включает в себя:

- право владения ресурсом;
- право выбора ресурсов;
- право распоряжения ресурсом;
- право передачи ресурса;
- право пользования ресурсом.

2. Спецификация прав собственности означает:

- закрепление прав на ресурс за отдельным индивидом;
- разграничение полномочий индивидов по обладанию ресурсом;
- исключение других лиц из свободного доступа к ресурсу.

3. Размывание прав собственности означает:

- установление неточных правил доступа к ресурсу;
- плохо защищенные правила доступа к ресурсу;
- возможность доступа к ресурсу других лиц.

4. Основными принципами системы частной собственности являются:

- свобода принятия решений;
- свобода изменения решений;
- ответственность за действия;
- ответственность за использование.

5. Условия выполнения теоремы Коуза:

- полная спецификация прав собственности;
- полный учет экстерналий;
- нулевые трансакционные издержки;
- нулевые трансформационные издержки.

6. Спецификация прав собственности на рыбные ресурсы в нейтральных водах Мирового океана приведет при прочих равных условиях:

- сначала к увеличению объема рыбных ресурсов, а потом - к уменьшению;
- к уменьшению рыбных ресурсов;
- никак не скажется на рыбных ресурсах;
- к увеличению рыбных ресурсов.

7. "Представим: Пустырь. На одном его краю - машина. На другом - десять человек. Сигнал! - они бегут к машине. Кто же поедет в ней? Тот, кто лучше водит? Нет, тот, кто быстрее бегаёт, кто сумел обогнать растолкать всех, а ездить он может плохо". Неэффективность какого механизма распределения прав собственности иллюстрирует данный текст:

- "первым пришел - первым воспользовался";
- свободный обмен правомочиями в условиях высоких транзакционных издержек;
- отсутствие каких-либо исключений из доступа к ресурсу;
- свободный обмен правомочиями в условиях, близких к нулю транзакционных издержек.

Задание 2

Решите задачу.

Поселок Правнуково находится вблизи аэропорта, из которого ежедневно выполняется 10 рейсов. В связи с ростом пассажиропотока руководством аэропорта рассматривается вопрос об организации ежедневно дополнительного, 11-го, рейса Правнуково - Рио-де-Жанейро. В случае организации этого рейса полные издержки аэропорта составят 1000 усл. ед., а совокупный доход - 1500 усл. ед. Однако в силу ограниченных возможностей инфраструктуры аэропорта 11-й рейс может быть организован лишь поздно вечером, после 23.00, что создаст неудобства для жителей поселка. Их сон будет потревожен звуком взлетающего Ту-154, что отразится на их производительности и, следовательно, на их доходах. Совокупные доходы жителей Правнукова сократятся на 600 усл. ед. ежедневно. Будет ли организован рейс на Рио-де-Жанейро?

А. Если право на запрещение вредного использования самолетами принадлежит аэропорту Правнуково.

Б. Если право на запрещение вредного использования самолетами принадлежит жителям поселка.

Задание 3

Напишите эссе по теме "Каковы особенности взаимоотношений контрагентов в интернет-пространстве?" с учетом основных постулатов теории прав собственности. (Объем эссе 2-3 страницы печатного текста.)

Основная литература

Капелюшников, Р.И. Экономическая теория прав собственности / Р.И. Капелюшников. - М. : ИМЭМО, 1990.

Одинцова, М.И. Институциональная экономика / М.И. Одинцова. - М. : ГУ ВШЭ, 2009.

Олейник, А.Н. Институциональная экономика: учеб. пособие / А.Н. Олейник. - М. : ИНФРА-М, 2004.

Шаститко, А.Е. Неинституциональная экономическая теория / А.Е. Шаститко. - М. : ТЕИС, 2010.

Дополнительная литература

Алчиан, А. Производство, информационные издержки и экономическая организация / А. Алчиан, Х. Демсетс // Истоки. - М. : Изд. дом ГУ ВШЭ, 2004. - С. 166-207.

Корнейчук Б.В. Институциональная экономика: учеб. пособие / Б.В. Корнейчук. - М. : Гардарики, 2007.

Коуз, Р. Фирма, рынок и право / Р. Коуз; пер. с англ. - М. : Дело ЛТД, 1993.

Кузьминов, Я.И. Институциональная экономика: учеб.-метод. пособие / Я.И. Кузьминов, М.М. Юдкевич. - М. : ГУ ВШЭ, 2000.

Милгром, П. Экономика, организация и менеджмент: в 2 т. / П. Милгром, Дж. Робертс; пер. с англ. под ред. И.И. Елисейевой, В.Л. Тамбовцева. - СПб. : Экон. школа, 1999.

Найшуль, В. Либерализм и экономические реформы / В. Найшуль // МЭ и МО. - 1992. - № 8. - С. 69-81.

Норт, Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики / Д. Норт. - М. : Начала, 1997.

Олсон, М. Логика коллективных действий / М. Олсон. - М. : Фонд экономической инициативы, 1995.

Познер, Р. Экономический анализ права: в 2 т. / Р. Познер; пер. с англ. под ред. В.Л. Тамбовцева. - СПб. : Экон. школа, 2004.

Уильямсон, О.И. Экономические институты капитализма: Фирмы, рынки, "отношенческая" контрактация / О.И. Уильямсон. - СПб. : Лен-издат; CEV Press, 1996.

Фактор транзакционных издержек в теории и практике российских реформ / под ред. В.Л. Тамбовцева. - М.: Экон. фак. : ТЕИС, 1998.

Aoki, M. Toward a Comparative Institutional Analysis / M. Aoki. - Cambridge, Mass.: MIT Press, 2001.

Demsetz, H. Toward the Property Rights / H. Demsetz // American Economic Review. - 1967. - Vol. 57, No 2. - P. 349-359.

Hardin, G. The Tragedy of the Commons / G. Hardin // Science. - 1968. - Vol.162, No. 3859. - P.m 1243-1248.

Honore, A.M. Ownership // Oxford essays in jurisprudence / ed. by A.W. Guest. - Oxford, 1961. - P. 112-128.

North, D. Structure and Change in Economic History / D. North. - N.Y.; L: W.W. Norton & Company, 1981.

Тема 5. Институциональная система

Задание 1

Напишите эссе на тему "Особенности российской институциональной среды на макроуровне". (Объем эссе 2-3 страницы печатного текста.)

Основная литература

Василенко, Н.В. Институциональная среда организаций: характеристики и уровни регулирования / Н.В. Василенко // Проблемы современной экономики. - 2008. - № 3 (27).

Институциональная экономика: конспект лекций / Е.В. Савченко. - Омск: Изд-во ОмГТУ, 2007.

Клейнер, Г.Б. Эволюция институциональных систем / Г.Б. Клейнер. - М. : Наука, 2004.

Дополнительная литература

Вольчик, В.В. Институционализм: вторичность нового мифа? (Возможности и пределы институциональной экономики) / В.В. Вольчик // Экономический вестник Ростовского государственного университета. - 2003. - Т.1, № 1.

Гельман, В.Я. Институциональное строительство и неформальные институты в современной российской политике / В.Я. Гельман // Политические исследования. - 2003. - № 4.

Олсон, М. Логика коллективных действий. Общественные блага и теория групп / М. Олсон. - М. : Фонд экон. инициативы, 1995.

Пригожин, А.И. Социология современной организации / А.И. Пригожин. - М. : Интерпракс, 1995.

Радаев, В.В. Новый институциональный подход: построение исследовательской схемы / В.В. Радаев // Журн. социологии и социальной антропологии. - 2001. - Том IV, № 3.

Скорев, М.М. Модернизация институциональной структуры российской системы образования / М.М. Скорев. - Ростов н/Д: Изд-во Ростовского ун-та, 2004.

Шапкин, В.В. Институционализм как методология исследования образования / В.В. Шапкин, Н.В. Василенко. - СПб. : РГПУ им. А.И. Герцена, 2005.

Тема 6. Контрактная организация экономических взаимодействий

Задание 1

Найдите верный ответ (верных ответов может быть несколько).

1. К элементам структуры контракта относятся:

- предмет контракта;
- размер контракта;
- продолжительность контракта;
- ожидаемое поведение участников контрактных отношений.

2. К параметрам контракта относятся:

- размер контракта;
- правила, которыми руководствуются стороны в оговоренных контрактом действиях в будущем;
- реальное равенство (или неравенство) участников контрактных отношений;
- степень формализации контракта.

3. Что из перечисленного ниже НЕ является элементом структуры контракта:

- предмет контракта;
- процедуры улаживания конфликтов;
- продолжительность контракта;
- ожидаемое поведение участников контрактных отношений.

4. Теория агентства изучает:

- влияние транзакционных издержек на контракты;
- несовершенные контракты;
- неполные контракты;
- контрактные отношения.

5. Предпосылки теории агентства гласят:

- индивиды рациональны, информация распределена между участниками контрактных отношений равномерно;
- индивиды нерациональны, информация распределена между участниками контрактных отношений равномерно;
- индивиды рациональны, информация распределена между участниками контрактных отношений неравномерно;

- индивиды нерациональны, информация распределена между участниками контрактных отношений неравномерно.

6. Как распределена информация между участниками контрактных отношений в теории агентства:

- равномерно: и агент, и принципал наделены одинаковой информацией;

- неравномерно: принципал знает о реализуемом контракте больше агента;

- неравномерно: агент знает о реализуемом контракте больше принципала;

- неравномерно и случайно: нельзя точно сказать, кто обладает большей информацией о реализуемом контракте.

7. Царь нанял богатыря Никиту, чтоб тот избавил народ от Змея Горыныча. За это богатырю была обещана царская дочь Маруся и полцарства в придачу. Однако понять, убил ли богатырь Змея Горыныча или тот подавился овцой, невозможно. Агент в данной ситуации - это:

- царь;

- Маруся;

- богатырь Никита;

- Змей Горыныч.

8. Агент в теории агентства - это:

- сторона контракта, обладающая меньшей информацией о контракте;

- заказчик;

- исполнитель;

- каждый индивид на рынке.

9. Принципал в теории агентства - это:

- сторона контракта, обладающая большей информацией о контракте;

- заказчик;

- исполнитель;

- любая из сторон контракта.

10. Иван-царевич хочет поймать Царевну-лягушку, но сам в лягушках не разбирается. Поэтому он готов предложить Бабе Яге, специалисту по лягушкам, жабам и гадам, в обмен на царевну убить Кощея Бессмертного. Принципалом в данном контракте является:

- Баба Яга;

- Иван-царевич;

- Царевна-лягушка;
- Кощей Бессмертный.

11. В отношенческом контракте:

- как и в неоклассическом, задействованы специфичные активы;
- в отличие от классического, задействованы специфичные активы, но по степени определенности будущего эти контракты одинаковы;
- в большей мере, чем в классическом и неоклассическом, стороны полагаются на неформальные нормы;
- как и в неоклассическом, имеет место контрактная неполнота.

12. Свойство презентативности, характерное для сделок классического контракта, означает:

- автономность сделки;
- четко оговоренные начало и конец сделки;
- четкое описание текущего состояния;
- определенность всех будущих состояний.

13. Выберите верные утверждения:

- идиосинкратические активы задействованы в неоклассических контрактах чаще, нежели в отношенческих;
- специфичные активы часто задействованы в отношенческих контрактах;
- специфичные активы в классических контрактах не задействованы;
- двустороннее управление не применимо к идиосинкратическим активам.

14. Фундаментальной трансформацией называется:

- переход к трехстороннему управлению трансакцией;
- переход к двустороннему управлению трансакцией;
- переход к единому управлению трансакцией;
- все вышеперечисленное верно.

15. Неблагоприятный отбор возникает:

- в отношениях "принципала - агента";
- из-за асимметрии информации;
- из-за издержек по получению информации;
- все вышеперечисленное верно.

16. Примером неблагоприятного отбора НЕ является:

- описанный Акерлофом рынок "лимонов";
- назначение цены страховки на основании среднего уровня заболеваемости;
- чрезмерное использование услуг, предоставляемых по страховке;
- стремление агента заключить контракт на наиболее выгодных для него условиях.

17. Механизмом борьбы с неблагоприятным отбором НЕ является:

- рacionamento;
- фильтрация;
- сигналы;
- репутация.

18. Выберите механизм борьбы с неблагоприятным отбором, в рамках которого издержки выявления типа агента несет он сам:

- рacionamento;
- сигналы;
- репутация;
- фильтрация.

19. Сигналами на рынке труда являются:

- диплом;
- устное заявление работника о своем типе;
- резюме;
- выбор агентом определенного контракта.

20. Сигналами на рынке кредитов являются:

- финансовая структура фирмы - потенциального заемщика;
- устная гарантия потенциального заемщика;
- предпочитаемые потенциальным заемщиком условия контракта.

21. Сигналами на рынке страховых услуг НЕ являются:

- страховая история индивида;
- медицинская карта индивида;
- выбор индивидом определенной клиники;
- врачебный осмотр перед заключением контракта.

22. Фильтрацией на рынке кредитов являются:

- рacionamento выдачи кредитов;

- создание бюро кредитных историй;
- изучение банком финансовой структуры фирмы - потенциального заемщика;
- представление различных пакетов кредитных услуг.

23. Что из перечисленного ниже относится к внутренним механизмам борьбы с моральным риском:

- мониторинг;
- оплата по результату;
- угроза потери репутации;
- все вышеперечисленное верно.

24. К внешним механизмам борьбы с моральным риском относятся:

- репутация агентов на рынке;
- стратегия "сделай сам";
- конкуренция фирм на рынке конечного продукта;
- угроза поглощения.

25. Неполный контракт - это:

- то же, что и несовершенный контракт: в нем определены не все возможные будущие состояния природы, правила поведения участников и механизмы улаживания конфликтов;

- то же, что и неоклассический контракт, признающий контрактную неполноту и потому обращающийся к третьей стороне для улаживания конфликтов;

- контракт, в котором не могут быть определены все параметры в силу ненаблюдаемости части из них для третьей стороны;

- верно все вышеперечисленное.

26. Совершенный контракт - это:

- контракт, предусматривающий действия сторон при каждом возможном варианте развития событий;

- контракт, предусматривающий для каждого возможного варианта развития событий распределение выгод и издержек между сторонами;

- контракт, который может и не быть оптимальным для каждой из сторон во все моменты времени (значение в таком контракте имеет лишь ожидаемая полезность от него в целом);

- контракт, в котором учитываются все возможные случаи несоблюдения одной из сторон его условий и предусматриваются соответствующие штрафные санкции.

27. Вымогательство может возникнуть в случае:

- асимметрии информации;
- неопределенности будущего;
- специфических инвестиций, сделанных одной из сторон контракта;
- верно все вышеперечисленное.

28. К механизмам борьбы с вымогательством относятся:

- вертикальная интеграция;
- самостоятельное выполнение работы, для которой в противном случае был бы нанят потенциальный вымогатель;
- долгосрочные контракты;
- верно все вышеперечисленное.

29. Выберите те активы, которые могут быть задействованы в контрактах разного типа:

- неспецифичные;
- специфичные;
- идиосинкретические;
- все вышеперечисленное верно.

30. Выберите верные утверждения:

- принцип координации интересов подразумевает право экономических агентов на определение формы и содержания контракта;
- базовые принципы теории контрактов не позволяют экономическим агентам определять содержание договора, примером чего является договор присоединения;
- базовые принципы теории контрактов не позволяют экономическим агентам решать, вступать в контракт или нет, примером чего является публичный договор;
- принцип координации интересов и принцип свободы договора не допускают вступления экономических агентов в невыгодные для них контрактные отношения.

31. Выберите верные утверждения:

- в классическом контракте не могут быть задействованы специфичные активы в силу его презентативности;
- в классическом контракте не могут быть задействованы специфичные активы в силу его дискретности;
- классический контракт является самоподдерживающимся;
- точечный контракт не является классическим.

32. Выберите верные утверждения. Неоклассический контракт:

- не признает контрактную неполноту;

- не требует доверия к третьей стороне, поскольку решения арбитражного суда имеют юридическую силу и обязательны к исполнению;
- используется для оформления разовых сделок со специфичными активами;
- допускает обращения сторон к третейскому суду для разрешения конфликтов.

33. Выберите неверные утверждения:

- в неоклассическом контракте, в отличие от классического, всегда присутствует третья сторона;
- в неоклассическом контракте, как и в отношенческом, стороны полагаются на неформальные нормы;
- в неоклассическом контракте, как и в классическом, стороны полагаются на формальные нормы и формальные способы разрешения конфликтов;
- для неклассического контракта, как и для отношенческого, характерна угроза потери репутации.

Задание 2

Ответьте на вопросы кейса.

Первый ресторан появился в Париже в 1672 г., когда кому-то из парижан пришло в голову вынести на тротуар несколько мраморных столиков, за которыми посетители могли бы спокойно пообедать. На двери заведения повесили надпись на латыни: "Пожалуйста ко мне, вы, у кого нет аппетита, - я восстановлю ваши силы". От латинского слова "подкреплять, восстанавливать силы" и произошло слово "ресторан". Очень скоро - в 1680 г. в Париже открылось первое кафе, где посетителям подавали фруктовые сиропы, чай, ликеры, шоколад и, разумеется, кофе, от которого, собственно, и произошло название этого вида заведений.

Французы - самая "ресторанная" нация мира. Если для большинства русских семей поход в ресторан - это праздник и событие, то французы обычно имеют свой любимый ресторанчик поблизости от дома, в котором они зачастую и завтракают, и обедают, и ужинают. Кафе и рестораны, которых во Франции великое множество, чаще являются семейным бизнесом. Каждый из этих маленьких ресторанчиков имеет свой круг постоянных посетителей, живущих поблизости, свои фирменные блюда и свои тщательно охраняемые кулинарные секреты. При этом, с точки зрения экономных французов, хорошая еда не должна стоить дорого (если речь, конечно, не идет о высокой кухне или о заведениях для наивных туристов). Для экономии средств во французских ресторанах рекомендуется пользоваться "фиксированным меню" - заказывать комплексный обед, состоящий из основного

блюда, салата и десерта или сыра (иногда больше - вплоть до шести блюд). "*Menu fixe*" пользуется широкой популярностью в обеденное время, так как посетителю, заказавшему комплексный обед, блюда обходятся вдвое дешевле, чем если бы он заказывал их "*a la carte*", т.е. по отдельности.

Порядок подачи блюд несколько отличается от принятого в России. Блюда всегда подаются одно за другим и никогда не смешиваются - на стол никогда не ставится несколько салатов или закусок сразу, как у нас. Обед начинается с супа (если он присутствует в меню) или с холодной закуски, причем ее роль может выполнять, например, дыня (но ни в каком случае не сыр, его подают в конце трапезы). За холодной закуской следует горячая, затем основное блюдо - мясное или рыбное (если в меню включено и то и другое, то рыбу подают перед мясом). Следом идет овощной салат, а после него сыры - разные сорта, нарезанные треугольными кусочками, подают на одном большом подносе. После сыров подают "антреме" (буквальный перевод "между блюдами" - кушанье, призванное создать плавный переход от обеда к десерту). После "антреме" (мусс, крем, суфле, блинчики, пончики) подают сам десерт.

Французы знают толк в ресторанном деле. Не зря же самые престижные рейтинги в ресторанном мире создаются именно во Франции. Самый уважаемый - "Красный гид Мишлен": его штатные инспекторы анонимно посещают рестораны Европы, оценивая кухню, комфорт, гармонию с интерьером, обслуживание. Следующие по авторитетности рейтинги - французские "Гомийо", "Пюдло" и "Гид Лёбей".

Вопросы:

Можно ли назвать соглашение между рестораном и посетителями ресторана контрактом? Почему? Соблюдаются ли в этом случае основные принципы контрактных отношений? Выделите основные элементы структуры контракта в данном случае.

Основная литература

Аузан, А.А. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / А.А. Аузан. - М. : Инфра-М, 2011.

Кузьминов, Я.И. Курс институциональной экономики: Институты, сети, транзакционные издержки, контракты: учебник для вузов / Я.И. Кузьминов, К.А. Бендукидзе, М.М. Юдкевич. - М. : ГУ-ВШЭ, 2006.

Олейник, А.Н. Институциональная экономика: учеб. пособие / А.Н. Олейник. - М. : ИНФРА-М, 2009.

Дополнительная литература

Алчиан, А. Производство, информационные издержки и экономическая организация / А. Алчиан, Х. Демсетс // Истоки. - М. : Изд. дом ГУ ВШЭ, 2004. - С. 166-207.

Корнейчук, Б.В. Институциональная экономика: учеб. пособие / Б.В. Корнейчук. - М. : Гардарики, 2007.

Коуз, Р. Фирма, рынок и право: пер. с англ. / Р. Коуз. - М. : Дело ЛТД, 1993.

Кузьминов, Я.И. Институциональная экономика: учеб.-метод. пособие / Я.И. Кузьминов, М.М. Юдкевич. - М. : ГУ ВШЭ, 2000.

Милгром, П. Экономика, организация и менеджмент: в 2 т. / П. Милгром, Дж. Робертс; пер. с англ. под ред. И.И. Елисеевой, В.Л. Тамбовцева. - СПб.: Экон. школа, 1999.

Найшуль, В. Либерализм и экономические реформы / В. Найшуль // МЭ и МО. - 1992. - № 8. - С. 69-81.

Норт, Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики / Д. Норт. - М. : Начала, 1997.

Олсон, М. Логика коллективных действий / М. Олсон. - М. : Фонд экон. инициативы, 1995.

Познер, Р. Экономический анализ права: в 2 т. / Р. Познер; пер. с англ. под ред. В.Л. Тамбовцева. - СПб.: Экон. школа, 2004.

Уильямсон, О.И. Экономические институты капитализма: Фирмы, рынки, "отношенческая" контрактация / О.И. Уильямсон. - СПб. : Лен-издат; CEV Press, 1996.

Тема 7. Институциональная теория фирмы

Задание 1

Ответьте на вопрос.

Предположим, вы являетесь агентом по продажам и вам предложено на выбор три контракта: первый предполагает высокое фиксированное вознаграждение (базовую заработную плату) и низкий уровень комиссионных, второй - низкое фиксированное вознаграждение и высокий уровень комиссионных, третий - еще более низкое фиксированное вознаграждение и максимально высокий уровень комиссионных. Как будет зависеть выбор контракта от конъюнктуры рынка? Изобразите графически.

Задание 2

Выберите верный вариант ответа и аргументируйте его.

1. Армейская организационная структура является иллюстрацией:

- дивизиональной структуры;
- унитарной структуры;
- холдинговой структуры;
- смешанной структуры.

2. Кто является принципалом, а кто - агентом доверительного управления имуществом:

- учредитель управления;
- доверительный управляющий;
- государство;
- выгодоприобретатель.

3. Предположим, что вы владелец сети коммерческих киосков в разных частях города. Для работы в них вы нанимаете продавцов, в основном семейных женщин, причем их альтернативная заработная плата на рынке труда низкая. Каким образом лучше мотивировать продавцов в увеличении товарооборота - именно в этом заключаются ваши интересы как владельца киосков:

- чаще посещать торговые точки, контролируя добросовестность продавцов;
- увязывать оплату продавцов с торговой выручкой;
- сдавать киоски в аренду продавцам;
- премировать только тех продавцов, которые обеспечили наибольший товарооборот;
- сделать продавцов совладельцами торгового предприятия.

4. В городе N появилось новое высшее учебное заведение. Учитывая высокую потребность регионального рынка труда в кадрах, которые собирается готовить вуз, а также поддержку региональных властей, ряда международных организаций, прием в него и номенклатура специальностей ежегодно увеличиваются. Какую организационную структуру вы могли бы предложить ректору нового вуза, учитывая, что основная часть студентов учится в нем бесплатно:

- деление на факультеты, обладающие широкой автономией, в том числе в финансовых вопросах;
- деление на факультеты, не обладающие финансовой самостоятельностью;
- избежание создания факультетов: все важные текущие и перспективные вопросы решает ректорат;
- деление на факультеты с разной степенью автономии.

Основная литература

Аузан, А.А. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / А.А. Аузан. - М. : Инфра-М, 2011.

Олейник, А.Н. Институциональная экономика: учеб. пособие / А.Н. Олейник. - М. : ИНФРА-М, 2009.

Дополнительная литература

Алчиан, А. Производство, информационные издержки и экономическая организация / А. Алчиан, Х. Демсетс // Истоки. - М. : Изд. дом ГУ ВШЭ, 2004. - С. 166-207.

Аоки, М. Фирма в японской экономике / М. Аоки. - СПб. : Лениздат, 1995.

Коуз, Р. Фирма, рынок и право: пер. с англ. / Р. Коуз. - М. : Дело ЛТД, 1993.

Кузьминов, Я.И. Институциональная экономика: учеб.-метод. пособие / Я.И. Кузьминов, М.М. Юдкевич. - М. : ГУ ВШЭ, 2000.

Менар, К. Экономика организаций / К. Менар. - М. : ИНФРА-М, 1996.

Милгром, П. Экономика, организация и менеджмент: в 2 т. / П. Милгром, Дж. Робертс; пер. с англ. под ред. И.И. Елисеевой, В.Л. Тамбовцева. - СПб.: Экон. школа, 1999.

Норт, Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики / Д. Норт. - М. : Начала, 1997.

Олсон, М. Логика коллективных действий / М. Олсон. - М. : Фонд экон. инициативы, 1995.

Уильямсон, О.И. Экономические институты капитализма: Фирмы, рынки, "отношенческая" контракция / О.И. Уильямсон. - СПб. : Лениздат: CEV Press, 1996.

Тема 8. Институциональная теория государства

Задание 1

Ответьте на вопросы.

1. О какой модели государства идет речь в следующем отрывке: "У них существует немного законов, и даже почти только один - почитать волю князя законом. О князе у них сложилось понятие, укреплению которого особенно помогали митрополиты, что через князя, как бы посредника, вступает в единение сам Бог. Князь имеет относительно своих власть жизни и смерти и неограниченное право на их имущество".

2. Дайте институциональное объяснение дилемме, которую вынуждены решать граждане перед лицом угрозы внутреннего терроризма: увеличение частных затрат на безопасность (установка дополнительных дверей и запоров, оплата консьержек в подъездах и т. д.) либо создание гарантий эффективного использования государственных средств, направляемых на правоохранительную деятельность.

3. Какие проблемы функционирования государства иллюстрируют две следующие русские пословицы: "Не ведает царь, что делает псарь", "Не Москва государю указ, государь Москве".

4. Как вы понимаете следующий тезис Яноша Корнаи: "Налоговая система должна быть как можно более нейтральной. Помимо обоснованных исключений, государство не должно поощрять или наказывать граждан через систему налогов"?

5. Сформулируйте институциональные аргументы "за" и "против" разрешения свободной продажи оружия гражданам.

Задание 2

А. Выберите верный вариант ответа и аргументируйте его.

1. Как отразится на качестве услуг, предоставляемых государством, реализация принципа свободного перемещения рабочей силы в международном масштабе (как это происходит, например, в рамках Европейского союза):

- качество услуг ухудшится;
- качество услуг улучшится;
- качество услуг не изменится;
- А или В.

2. Какой вариант использования индекса Джини позволяет выносить суждения о модели конкретного государства, контрактной или эксплуататорской:

- сравнение значений индекса в динамике;
- сравнение значений индекса в различных странах;
- сопоставление значения индекса с некой абсолютной величиной;
- анализ значений индекса, не позволяющий судить о модели государства.

3. То, что налоговое бремя падает в основном на юридических лиц, характерно для:

- контрактной модели государства;
- эксплуататорской модели.

4. Выберите из нижеследующего списка те организационные структуры, которые способны восполнять "провалы рынка", т.е. выполнять те же функции, что и государство:

- предприниматель;
- акционерное общество;
- структуры мафиозного типа;
- клан (структура, построенная на основе семейно-родственных связей);
- университет;
- никакая из вышеперечисленных.

5. Увеличение числа близких государству субститутов:

- приведет к расширению границ государства;
- приведет к сужению границ государства;
- не отразится на границах государства.

Б. Выберите верный вариант ответа.

1. В рамках институционального подхода границы государства определяются:

- его захватнической политикой;
- его способностью осуществлять контроль на определенной территории и облагать налогом граждан;
- политической волей;
- установлением формальных "правил игры" на определенной территории.

2. К функциям государства с рыночной системой институтов не относятся:

- кредитно-денежная и налогово-бюджетная политика на различных фазах экономического цикла;
- установление "правил игры" в обществе;
- установление единых норм и стандартов для измерения качества продукции;
- регулирование ценами и объемами производства продукции.

3. В рамках неинституциональной теории причиной появления государства является:

- минимизация транзакционных издержек;
- способность государства управлять экономическими процессами;
- "присмотр" за рыночным механизмом;
- политическая воля отдельных групп интересов.

4. По Дж. Бьюкенену, угроза Левиафана появляется:

- на конституционной стадии;
- на постконституционной стадии;
- на стадии социального договора;
- в государстве "защищающем".

5. Теория "оседлого бандита" М. Олсона рассматривает:

- "справедливое" распределение доходов в обществе;
- рациональное поведение политиков;
- рациональное поведение бандита;
- идеальную структуру общества.

Основная литература

Аузан, А.А. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / А.А. Аузан. - М. : Инфра-М, 2011.

Одинцова, М.И. Институциональная экономика: учебник / М.И. Одинцова. - М. : ГУ ВШЭ, 2009.

Олейник, А.Н. Институциональная экономика: учеб. пособие / А.Н. Олейник. - М. : ИНФРА-М, 2009.

Дополнительная литература

Мюллер, Д. Общественный выбор III / Д. Мюллер; пер. с англ. под ред. А.П. Заостровцева, А.С. Скоробогатова. - М. : ГУ ВШЭ, 2007.

Норт, Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики / Д. Норт. - М. : Начала, 1997.

Олейник, А. Тюремная субкультура в России: от повседневной жизни до государственной власти / А. Олейник. - М. : ИНФРА-М, 2001.

Олсон, М. Логика коллективных действий / М. Олсон. - М. : Фонд экон. инициативы, 1995.

Смит, А. Теория нравственных чувств / А. Смит. - М. : Республика, 1997. - С. 99.

Тема 9. Эволюционная концепция экономической динамики

Задание 1

Ответьте на вопросы.

1. Политическая и социально-экономическая системы Северной Кореи характеризуются ее представителями как попытка построения социализма и коммунизма на основе идеологии чучхе. Основной тезис этой идеологии заключается в том, что "строительство социализма и коммунизма проводится каждым национальным государством в отдельности, хозяином революции и строительства в каждой стране является сам народ той страны. Обстоятельства и условия каждой страны отличаются друг от друга". Как можно охарактеризовать такую стратегию институционального развития?

2. Поведение московских купцов XIX в. отражало двойную мораль: "публичную - для сограждан и приватную - для себя". Первая половина морали требовала соблюдения чести и достоинства купца, а вторая все разрешала ("не обманешь - не продашь") и требовала только периодического отчета перед духовенством. Может ли данный факт быть использован для подтверждения зависимости институтов от предшествующей траектории развития ("эффекта исторической обусловленности развития")?

3. В Уголовном кодексе РФ, введенном в действие 1 января 1997 г., отсутствует ряд статей из Уголовного кодекса РСФСР, действовавшего ранее. В первую очередь речь идет о таких ранее уголовно наказуемых действиях в сфере экономической деятельности, как хищение государственного и общественного имущества, спекуляция, изготовление и сбыт крепких спиртных напитков домашней выработки и ряда других. Можно ли в данном случае говорить об эволюционном варианте развития института?

Задание 2

Решите задачу.

Группа из 4 ученых, не реализовавшая себя в существующих академических и университетских рамках, решает организовать новый вуз. Для этого им придется отказаться от гарантированного заработка на прежних местах занятости, равного 2500 руб. в месяц для каждого из них. В первый год создания нового вуза они вообще не могут рассчитывать на получение какого-либо вознаграждения от их новой работы. Во второй год они, заняв руководящие посты в новом вузе, получают ежемесячный оклад, равный 3000 руб. в месяц каждый. Однако факт работы в непризнанном еще в научных кругах вузе неблагоприятно скажется на их репутации в этот период. Оценка потерь от ущерба репутации в академическом мире составляет 1000 руб. ежемесячно для каждого. В третий год работы в новом вузе его создатели повысят себе оклад до 4000 руб., а потери от ущерба репутации снизятся до 750 руб. (ущерб уменьшается по мере роста репутации нового вуза). Сколько лет создателям нового вуза нужно сохранять за собой руководящие посты, чтобы по-

крыть свои издержки на осуществление данной инновации (при сохранении существующих тенденций)? Уровень дисконтирования будущего каждым из инициативной группы составляет 0,9.

Задание 3

Напишите эссе на тему "Механизмы эволюции институтов в различных экономических системах. (Объем эссе 2-3 страницы печатного текста.)

Основная литература

Аузан, А.А. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учебник / А.А. Аузан. - М. : Инфра-М, 2011.

Одинцова, М.И. Институциональная экономика: учебник / М.И. Одинцова. - М. : ГУ ВШЭ, 2009.

Олейник, А.Н. Институциональная экономика: учеб. пособие / А.Н. Олейник. - М. : ИНФРА-М, 2009.

Дополнительная литература

Алчиан, А. Производство, информационные издержки и экономическая организация / А. Алчиан, Х. Демсетс // Истоки. - М. : Изд. дом ГУ ВШЭ, 2004. - С. 166-207.

Бородкин, Л.И. "Порядок из хаоса": концепции синергетики в методологии исторических исследований / Л.И. Бородкин // Новая и новейшая история. - 2003. - № 2.

Найшуль, В. Либерализм и экономические реформы / В. Найшуль // МЭ и МО. - 1992. - № 8. - С. 69-81.

Нельсон, Р. Эволюционная теория экономических изменений / Р. Нельсон, С. Уинтер. - М. : Дело, 2000.

Норт, Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики / Д. Норт. - М. : Начала, 1997.

Олсон М. Логика коллективных действий / М. Олсон. - М. : Фонд экон. инициативы, 1995.

Уильямсон, О.И. Экономические институты капитализма: Фирмы, рынки, "отношенческая" контрактация / О.И. Уильямсон. - СПб. : Лен-издат: CEV Press, 1996.

Уинтер, С. Естественный отбор и эволюция / С. Уинтер // Экономическая теория / под ред. Дж. Итуэлла, М. Милгрейта, П. Ньюмена. (New Palgrave). - М. : ИНФРА-М, 2004.

Фридмен, М. Методология позитивной экономической науки / М. Фридмен // THESIS. Т. 2, вып. 4. - С. 20-52.

Хайек, Ф.А. Пагубная самонадеянность. Ошибки социализма. - М. : Новости при участии Catallaxy, 1992.

Ходжсон, Дж. Экономическая теория и институты: Манифест современной институциональной экономической теории / Дж. Ходжсон. - М. : Дело, 2003.

Шумпетер, Й. Теория экономического развития / Й. Шумпетер. - М. : Прогресс, 1982.

Шургалкина, И.Н. Реформирование российской экономики. Опыт анализа в свете теории катастроф. - М. : РОССПЭН, 1997.

Alchian, A.A. Uncertainty, Evolution, and Economic Theory / A.A. Alchian // J. of Political Economy. - 1950. - Vol. 58, № 3. - P. 211-221.

Dosi, G. Technical Change and Economic Theory / G. Dosi. - L., 1988.

Metcalfe, J.S. Evolutionary Theories of Economic and Technological Change / J.S. Metcalfe, P.P. Saviotti. - Chur: Harwood Academic Publishers, 1991.

Mokyr, J. Punctuated Equilibria and Technological Progress / J. Mokyr // The American Economic Review. - 1990. - Vol. 80, № 2; Papers and Proceedings of the Hundred and Second Annual Meeting of the American Economic Association. - P. 350-354.

Mokyr, J. The Lever of the Riches / J. Mokyr. - N. Y., 1990.

Nelson, R.R. Bringing institutions into evolutionary growth theory // J. of Evolutionary Economics / R.R. Nelson. - 2002. - Vol. 12, № 1. - P. 18.

Nelson, R.R. Recent Evolutionary Theorizing About Economic Change / R.R. Nelson // J. of Economic Literature. - 1995. - Vol. 33. № 1. - P. 48-90.

Witt, U. Evolutionary concepts in economics / U. Witt // Eastern Economic J. - 1992. - Vol. 18, № 4. - P. 406.

Для записей

Учебное издание

**Белова Людмила Владимировна
Кузьмина Ольга Юрьевна**

РАБОЧАЯ ТЕТРАДЬ
по дисциплине "Институциональная экономика"

Часть 3. САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА

Издание второе

Издательская группа:

О.В. Егорова, С.Л. Бренер, Л.И. Трофимова, Т.Ю. Курноскина

Подписано в печать 14.04.2015. Формат 60x84/16.

Бум. офсетная. Гарнитура "Times New Roman". Печать оперативная.

Усл. печ. л. 3,49 (3,75). Уч.-изд. л. 2,63. Тираж 150 экз. Заказ №

Самарский государственный экономический университет.

443090, Самара, ул. Советской Армии, 141.

Отпечатано в типографии СГЭУ.